

## 恒丰银行长沙分行社会招聘岗位情况表

序号	分行	岗位名称	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	长沙分行	支行副职 (分管零售业务)	管理类	1	长沙	(1) 根据分、支行零售业务发展规划及经营目标, 组织开展营销活动和客户维护工作, 达成支行考核指标; (2) 负责支行零售条线员工的日常管理, 包括员工的业绩评价与反馈, 培训与发展等; (3) 组织制定和实施支行零售业务资源配置、业务考核激励等方案与措施; (4) 负责支行零售业务与监管机构及外部单位的沟通和协调; (5) 贯彻执行各项制度规章, 监督提升支行服务质量。	(1) 年龄45周岁(含)以下, 全日制大学本科(含)以上或硕士学位(含)以上(银行从业10年以上者, 可放宽至大学本科(含)以上)。 (2) 具有3年(含)以上相关岗位工作经验。 (3) 具有国有商业银行、政策性银行、全国性股份制商业银行、上市银行、城市商业银行工作经历。 (4) 具有较强的管理能力和市场开拓能力, 了解国家经济、金融方针政策, 熟悉监管部门的管理要求及当地银行业务和市场情况, 有客户资源者优先。
2	长沙分行	理财经理岗	销售类	1	长沙	(1) 负责本行发行的个人理财产品的营销, 总、分行组织的营销活动的落实; (2) 依托CRM系统, 实现对客户的维护、挖潜及财富产品交叉营销; (3) 负责客户信息资料的收集、完善、整理与建档; (4) 负责潜在客户的营销, 通过有针对性的服务, 将其转化和提升为本行客户; (5) 针对客户和潜在客户设计个性化理财方案, 进行一对一的理财服务; (6) 严格按照理财产品说明书、产品合约及风险揭示书等销售文件里的信息和相关管理规定, 对客户进行风险提示, 按照“双录”要求完成销售。	(1) 年龄45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。 (3) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力, 有较强的工作责任心和团队协作精神, 有客户资源者优先。
3	长沙分行	零售客户经理岗	销售类	1	长沙	(1) 多渠道引进新个人客户, 提升个人管理资产规模。 (2) 零售业务营销拓展, 通过公私联动、代发业务等实现批量获客。 (3) 个人贷款类产品的营销和业务办理。 (4) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 年龄45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。 (3) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力, 有较强的工作责任心和团队协作精神, 有客户资源者优先。

序号	分行	岗位名称	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
4	长沙分行	柜员岗	技能类	1	长沙	<p>(1) 负责受理客户业务办理申请，正确、高效地处理各项业务。</p> <p>(2) 负责按要求处理错账、挂账等特殊交易，配合做好查询、冻结、扣划等业务，积极配合各项内外部检查。</p> <p>(3) 负责按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。</p> <p>(4) 营业期间，按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。</p> <p>(5) 负责办理职责权限范围内的其他业务。</p>	<p>(1) 年龄35周岁（含）以下，大学本科（含）以上学历。</p> <p>(2) 具有2年（含）以上相关岗位工作经验。</p> <p>(3) 具备银行业从业资格证书、会计从业资格证书、反洗钱从业资格证书以及反假货币上岗资格证书者优先。</p>